

Vaga: Analista de Planejamento Comercial Pl.

Empresa: QMC Telecom

Local: Vila Olímpia - São Paulo

Responsabilidades:

Apurar, analisar, divulgar e acompanhar resultados dos indicadores de performance da área;
Desenvolver dashboards e relatórios de apoio à gestão;
Desenvolver modelos econômicos, business cases e contribuir com análise econômico-financeira;
Gerar análises e estudos do portfólio para alavancar as vendas;
Acompanhar e analisar o pipeline e forecast de vendas;
Manter o sistema e planilhas de controle atualizados;
Elaborar apresentações para a equipe;
Suporte aos coordenadores comerciais;
Desenvolver melhorias de processo.

Principais Requisitos:

Ensino superior completo;
Inglês avançado;
Excel avançado;
Power Point avançado;
Power BI intermediário;
CRM Salesforce diferencial;
Familiaridade com conceitos de vendas: pipeline, forecast, conversão;
Conhecimento de modelagem financeira e finanças corporativas;
Conhecimento da metodologia Balanced Scorecard.

Perfil do Candidato:

Responsável, organizado e proativo;
Capacidade analítica e de raciocínio lógico;
Boa comunicação verbal e escrita;
Bom relacionamento com diferentes times;
Capacidade de multi-tarefa em projetos simultâneos;
Dinamismo e trabalho em equipe.

Benefícios

PLR
Plano de saúde
Plano odontológico
VR
VT
Gympass

Encaminhar CV para o e-mail: fomonma@qmctelecom.com